

Christian Tegethoff, Geschäftsführer CT Executive Search, spricht auf einer von der AHK Russland organisierten Online-Veranstaltung

Am 9. Dezember 2020 organisierte die AHK Russland einen Online-Workshop mit dem Titel "Interkulturelles Training: Verhandlungsführung und Sales in Russland".

Ziel der Veranstaltung war es, den Teilnehmern - Vertretern deutscher Exportunternehmen, die ihre Präsenz auf dem russischen Markt stärken möchten – Wissen über die russische Kultur und Geschäftsetikette zu vermitteln.

Christian Tegethoff, Geschäftsführer von CT Executive Search, sprach über die Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien in Russland sowie darüber, wie Vertriebsteams effektiv gesteuert werden können. Er gab auch ein praktisches Beispiel dafür, wie ein Beratungsunternehmen seine Dienstleistungen auf dem russischen Markt anbieten kann.

"Russland bleibt eines der wichtigsten Investitionsziele für deutsche Unternehmen. Vertrautheit mit der russischen Geschäftskultur ist Voraussetzung, um hier erfolgreich zu arbeiten. Die Mitgliedschaft in der AHK Russland ist für deutsche Unternehmen sehr hilfreich, um stets über die jüngsten Entwicklungen auf dem Markt auf dem Laufenden zu sein" - Christian Tegethoff, Geschäftsführer, CT Executive Search

CT Executive Search wurde 2013 gegründet und ist auf die Rekrutierung von Führungskräften auf dem russischen Markt spezialisiert. Das Unternehmen bietet außerdem die Platzierung von Markteintrittsberatern und Berätern an. Weitere Informationen finden Sie auf unserer Website.